

# Kort och gott om året som gått



ALLMÄNNA ÄNKE- OCH  
PUPILLKASSAN I SVERIGE

# Vissa siffror bör man inte tala högt om. Vår goda återbäring till exempel

Vi har bedrivit livförsäkringsverksamhet sedan 1740, utan stort väsen. Med få undantag har detta varit goda år. Under de senaste 20 åren har vår återbäringsränta i genomsnitt legat på nästan 9 procent.\* Vår goda ekonomi, vår höga konsolideringsnivå och vår bolagsform som ömsesidigt försäkringsbolag är bidragande faktorer till att vi har kunnat leverera mer än vad vi lovat i försäkringsskydd.

Vi vill gärna växa, försiktigt, kontrollerat och med en bibehållen liten men effektiv personalstyrka. Därför har vi satsat hårt på att utveckla vår digitala kapacitet. Dessutom är vi också medvetet sparsamma när det gäller t. ex. marknadsföring. Tillsammans har detta gjort att vi har kunnat hantera vår tillväxt i antal försäkringstagare och premieinkomst, utan att det har påverkat våra driftskostnader i alltför hög grad. Vi vänder oss framförallt till privatpersoner med familj men också till kompanjoner i mindre företag och till grupper av anställda i större företag.

## DIGITAL ANSÖKAN OM LIVFÖRSÄKRING KLAR

I slutet av november 2017 sjösatte vi vår digitala livförsäkringsansökan med en tillhörande försäkringsguide. Vi ser redan ett positivt resultat av denna satsning då hela 87 procent av vår

nyförsäljning idag sker via webben. I samband med lanseringen hölls ett uppskattat event.

## NYA FÖRSÄKRINGSVILLKOR, NYA FÖRSÄKRINGSMÖJLIGHETER

Under året har vi även uppdaterat våra försäkringsvillkor och anpassat dem till webben och vår digitala försäkringsansökan. Bland annat ser vi en trend i längre försäkringstider, men även en högre grad av sjuklighet bland de som idag ansöker om försäkring. Bedöms man ha en förhöjd dödlighetsrisk kan vi, istället för avslag, i många fall erbjuda en försäkring med kortare löp- och premiebetalningstid som alternativ.

## HOS OSS TAR KVINNORNA ALLT STÖRRE PLATS

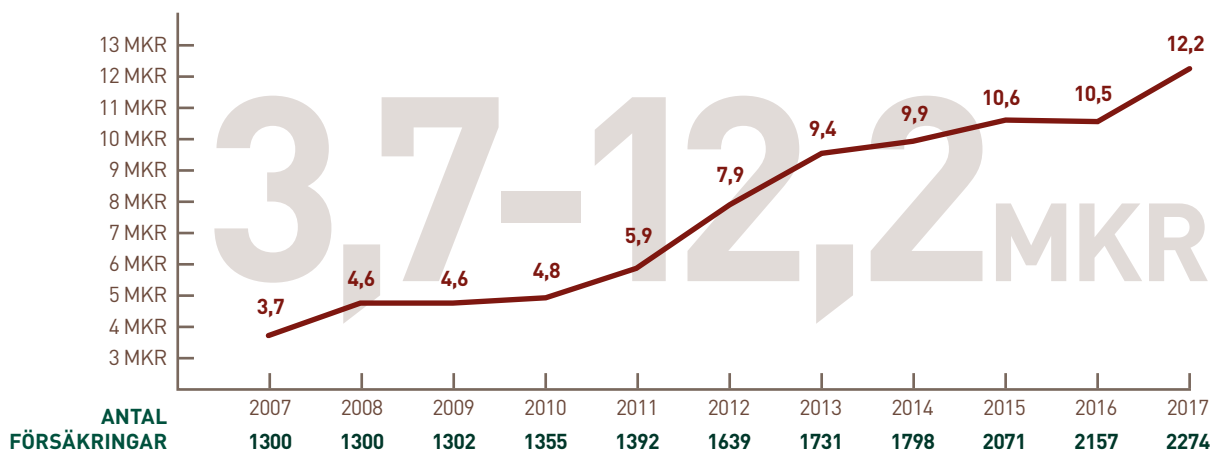
Statistik är kul. Vår kundbas håller nämligen på att förändras och det till kvinnornas fördel. Under 2017 var andelen kvinnor som nytecknade en försäkring uppe i hela 47 procent. Rekord.

## RENARE LUFT I VÅR FASTIGHET

Bolagets egen fastighet, Milon 12, har under året fått nytt ventilationssystem. Det innebär att vi har fått renare luft och energisnålare uppvärmning inomhus och därigenom bidragit till en bättre miljö utomhus.

\* Den 1 februari 2017 höjde vi räntan från 10 till 12 procent. Den 1 november 2017 höjde vi till nuvarande 14 procent.

## VÅRA PREMIEINKOMSTERS UTVECKLING UNDER DE SENASTE 10 ÅREN (MKR)



# 2017 års siffror i korthet

(FÖREGÅENDE ÅRS SIFFROR INOM PARENTES)

**384 MKR**

**7.8%** **177%**

**12.2%**

**650%**

**279%**

## **FÖRVALTAT KAPITAL. 384,3 MKR (366,1)**

Ett mått på företagets förmögenhet. Hur våra tillgångar var placerade vid årets slut kan du se i cirkeldiagrammet på nästa sida.

## **TOTALAVKASTNING. 7,8 % (12,1)**

Visar ett livförsäkringsbolags totala avkastning på placerat kapital under året.

## **KOLLEKTIV KONSOLIDERING. 176,8 % (176,5)**

Kollektiv konsolidering är ett mått på värdet av

bolagets samlade tillgångar i förhållande till bolagets garanterade åtaganden inklusive återbäringen. Måttet gäller enbart ömsesidiga livförsäkringsbolag. Konsolideringsnivån styrs med hjälp av återbäringsräntan. Och tvärt om.

## **SOLVENSGRAD. 650 % (602)**

Visar förhållandet mellan *marknadsvärdet* på våra tillgångar och värdet på de utfästelser som vi *garanterat* våra kunder. Återbäringen ingår med andra ord inte i detta nyckeltal.

## **SOLVENSKVOT. 279 % (272)**

Till skillnad från solvensgrad är solvenskvot ett mått reglerat i lag. Solvenskvoten visar hur stor företagets kapitalbas är i förhållande till det kapitalkrav som myndigheterna ställer på bolaget.

## **ANTAL FÖRSÄKRINGAR. 2274 STYCKEN (2157)**

Totalt antal försäkringar hos oss 2017-12-31.

## **PREMIEINKOMST. 12,2 MKR (10,5)**

Summan av de premier som våra försäkringsstagare tillsammans har betalat till oss under året.

## **NYTECKNINGAR. 180 STYCKEN (175)**

Antal nya försäkringar under året.

## **NYTECKNINGSPREMIE. 2,5 MKR (1,5)**

Vår nyförsäljning under året uttryckt i kronor.

## **DRIFTSKOSTNADER. 4,8 MKR (4,6)**

Kostnader för att driva verksamheten.

## **GENOMSNITTLIG ÅTERBÄRINGSRÄNTA. 12,2 % (8,7)**

Återbäring uppstår i ett ömsesidigt bolag då det verkliga utfallet beträffande ränta, risk- och driftskostnader blir bättre än de antagna.

## **UTBETALDA FÖRSÄKRINGSERSÄTTNINGAR. 3,2 MKR (3,4)**

## **UTBETALD ÅTERBÄRING. 8,9 MKR (10,2)**

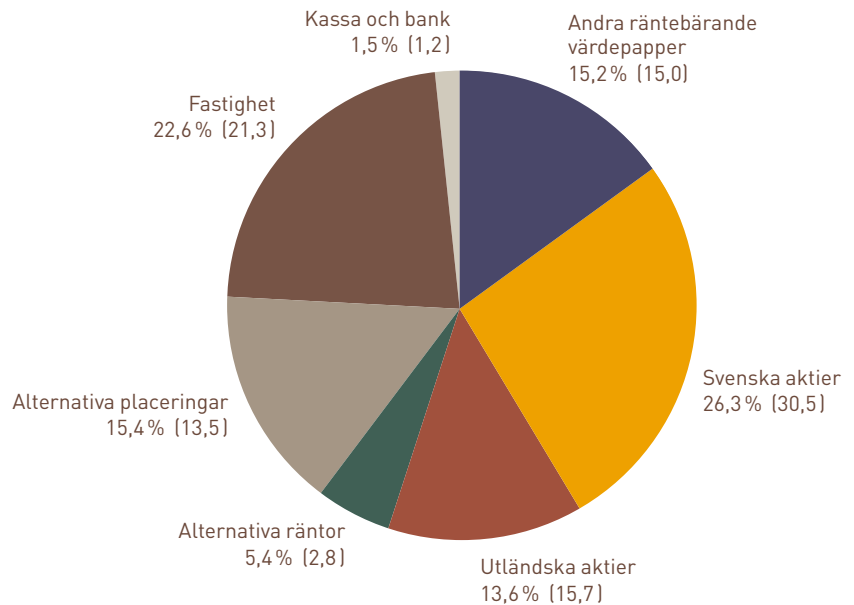
Beloppet inkluderar såväl löpande- som slutåterbäring.

# Lite mer fakta

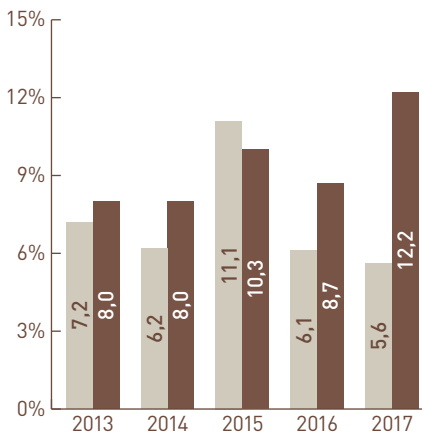
## PLACERINGSTILLGÅNGAR 2017-12-31.

**TOTALT MARKNADSVÄRDE 384,3 MKR**

Vår ambition är att ge våra kunder en långsiktigt konkurrenskraftig tillväxt på placeringstillgångarna. Den sista december 2017 var marknadsvärdet på våra placeringstillgångar 384,3 Mkr. Diagrammet visar hur dessa var placerade vid samma tidpunkt.

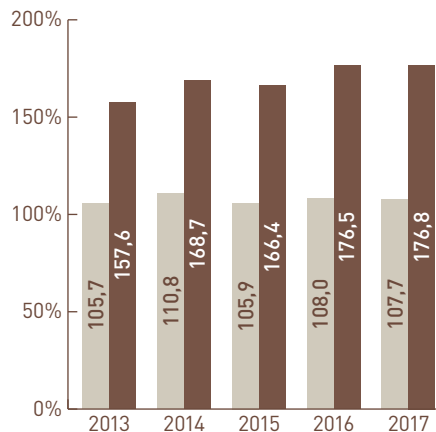


## ÅTERBÄRINGSRÄNTA



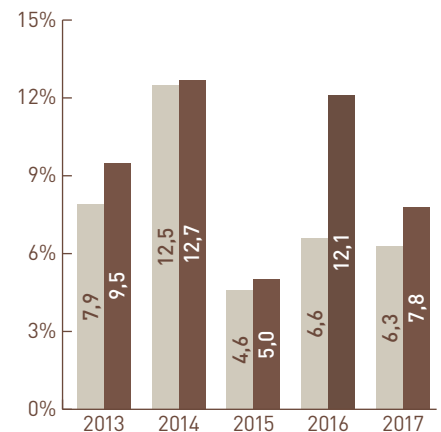
5-årsgenomsnittet är 7,2 % för branschen och 9,4 % för Änke- och Pupillkassan.

## KOLLEKTIV KONSOLIDERINGSNIVÅ



5-årsgenomsnittet är 107,6 % för branschen och 169,2 % för Änke- och Pupillkassan.

## TOTALAVKASTNING



5-årsgenomsnittet är 7,6 % för branschen och 9,4 % för Änke- och Pupillkassan.

■ Branschen i genomsnitt ■ Änke- och Pupillkassan

Källa: Svensk Försäkring

## Kort om vår långa historia

Änke- och Pupillkassan är ett av världens äldsta existerande livförsäkringsbolag. Kanske till och med det äldsta då våra anor sträcker sig ända till 1740, året då Civilstatens Enke- och Pupillcassa bildades. År 1784 stadfäste Gustav III fusionen mellan Militiestatens Enke- och Pupillcassa och Civilstatens Enke- och Pupillcassa. Änke- och Pupillkassan blev därmed ett öppet och ömsesidigt livförsäkringsbolag som framgångsrikt verkar än idag.